

文

化

落語家の夢遊遊助と申します。37年の会社員経験を生かし、一風変わった落語を作り出しています。企業の歴史や創業物語を題材にした、その名も「落語D.E.社史」。

経営者に話を聞き、その企業のためだけに作る完全オーダーメードだ。今まで森野精機製作所、山一陸送産業、ラジエンス・エアなどの社史を落語にした。大々的な宣伝はせず、偶然知り合った経営者や入づてに依頼を受けてきたため、まだ何十社とはいひながら、縁を大事にライフワークとして取り組んでいる。

落語との出会いは小学生の頃、ラジオにかじり付いて聞いていた。あるとき親戚の法事で、母に言われて覚えた落語を披露した。子どもが一生懸命やるからか大ウケで、気をよくした私は、以来演劇に出たり漫談をしたり、人前で演じる趣しさのどりこになった。

1981年に大学卒業し、恒星銀行に入つても、MBA)取得のため米

会社に関わる人の思いに光を当てる

萩野精機の社史落語では、何でも切れる「スーパー」で何を買ったのかと思いました」とシ

ミシガン大学に留学中も、1人オペラや1人合唱団と称して級友に披露した。総合警備保障(ASOK)へ転職し、タクシードライバーとして現地の日本人劇団で活動した。帰国後は予定が合わず、1人できることを探すうち、大好きな落語に舞い戻った。

2014年に三遊亭遊三師匠の生徒に、創作落語を始めたのは、私が通う教会で聖書を分かりやすく伝える落語を作つてほしいと声をかけられたのがきっかけだ。

社史落語を思いついたのは息子の話から。非優秀者はある企業から創業者の半生を演劇にする依頼を受けたといつ。聞くと、ながながの金額だ。演劇もだが、分厚い社史を作るにはお金がかかるし、読まない社員も少なくないと想つ。落語にすれば、お盆の名前、会社の窮地を救つた取引先や金融機関があれば社名を盛り込む。笑わせるだけではなく、企業のさらなる発展のささやかな後押しになればとの想いだ。

山一陸送産業の落語には、過去に起こしてしまった事故の話を入れた。社長は被害者の慰めりを続け、その真摯な姿勢に、最後には遺族から法事に出席してほしいと言つた。痛ましい出来

企業の歴史 唯一無二の落語に

◇会社員経験を生かしオーダーメード 笑わせるだけでなく発展を後押し◇ 豆生田 信一

ければ面白おかしく聞いてらめいた。

萩野精機の社史落語では、何でも切れる「スーパー」が強みだと聞き、「初めて聞いた時はスーパーで何を買ったのかと思いました」と少しを入れ、「何でも切れが、切れないのは客との取引先との輪」としめる。大きな相手を頂いた。しかしを入れ、「何でも切れが、切れないのは客との取引先との輪」としめる。大きな相手を頂いた。夫婦のなれそめ落語や故人の想い出落語、開業金落語にも同じ魅力がある。コロナ禍の最近は、やニアやメキシコに住む駐在員の方に頼まれオンライン落語に挑戦した。これからも、新商品の開発物語や採用説明会、お祝いに頼ればどんな落語でも作りたい。(まめうだ・しんいち・元会社員)

事前に専門用語を頭に引き張る立場の経験があり、苦労に共感できるのは、銀行員時代やタイで社員の積み重ねだ。関わる人々の信念や会社の理念が生きていると感じる。

会社の歴史は人の努力の積み重ねだ。関わる人々の信念や会社の理念が生きていると感じる。

立近代美術館の常設展示室で見た女性



安井曾太郎「金葬」